



## Business Development Manager @ Trencadis International Markets Division București, Cluj

Suntem o companie de tehnologie specializată în soluții de dezvoltare software pentru mediul guvernamental și cel de business.

Prin echipe puternic specializate, realizăm proiecte de la zero și oferim servicii pentru toate fazele de dezvoltare ale produsului: management, proiectare, dezvoltare, testare și implementare.

### În ce credem?

Credem că tehnologia trebuie să fie o artă pusă mereu în slujba oamenilor. Credem în echipa noastră că poate inova, construi, modela și astfel să contribuie activ la dezvoltarea societății. Credem că sfârșitul unui proiect bine implementat poate însemna începutul altuia nou.

### Despre această poziție

Ca Business Development Manager @ Trencadis International Markets Division vei avea un rol-cheie în dezvoltarea parteneriatelor și creerea premiselor pentru promovarea și distribuția produselor și serviciilor Trencadis în piețele internaționale.

## Pentru a face față unei astfel de provocări credem că viitorul nostru coleg trebuie:

- Să aibă abilitatea de a crea relații pe termen lung
- Să gândească strategic și să valorifice orice oportunitate
- Să înțeleagă industria IT Software și mediul de business local
- Să fie pasionat de tehnologie, să fie concentrat pe rezultate, atent la detalii și la nevoile clienților
- Să aibă studii de profil în Managementul afacerilor, Politehnica (Automatica și Calculatoare, Mecanică, petrol&gaze, inginerie aero-spațială, inginerie medicală)
- Să aibă experiență relevantă și demonstrabilă pe aceeași poziție de minim 5 ani în următoarele industrii: sector public, telecom, aeronautică
- Să fie fluent în engleză și franceză
- Să fie confortabil în a face prezentări convingătoare pentru orice tip de client-instituții guvernamentale, companii private etc
- Să se simtă bine într-un mediu dinamic și să abordeze potrivit orice incertitudine

## Responsabilitățile tale vor fi următoarele:

- Să îți asumi rolul-cheie în managementul relației între clienți și structurile ce asigură livrarea serviciilor în cadrul companiei
- Să dezvolti și să menții relații de lungă durată cu clienții și partenerii Trencadis
- Să contribui decisiv la construirea și întreținerea planului de business al companiei
- Să colaborezi eficient la definirea și execuția planului de negociere cu clienții / partenerii noștri
- Să participi activ în procesul de vânzare directă a serviciilor și soluțiilor companiei
- Să participi în calitate de responsabil ofertare în licitații internaționale
- Să te implici în mod activ la stabilirea strategiei de dezvoltare noi oportunități cât și la planificarea și implementarea acesteia



Dacă te apropii cât mai mult de profilul descris mai sus te așteptăm să aplici pentru acest job la **office@trencadis.ro** sau **felix.craciun@trencadis.ro**

## Odată ce vei fi colegul nostru vei beneficia de:



Un salariu atractiv



O echipă în care nu ai te vei plictisi



Posibilități de dezvoltare profesională și personală



O locație prietenoasă în mijlocul orașului



Abonament servicii medicale la clinică privată